



Businessplan erstellen lassen  
Leichtgemacht

**BrainHive Businesspläne**



# Inhalt

## 1. Teil: Ihre Businessplanerstellung bei BrainHive

1.1 Der Ablauf

1.2 Einschätzung Ihres Projektes

1.3 Unser Ziel

1.4 Know-How für Ihre Finanzierungsgespräche

## 2. Teil: BrainHive Consulting - Ihre Lösung für einen stressfreien Start

2.1 Warum BrainHive?

2.2 Unsere Stärken

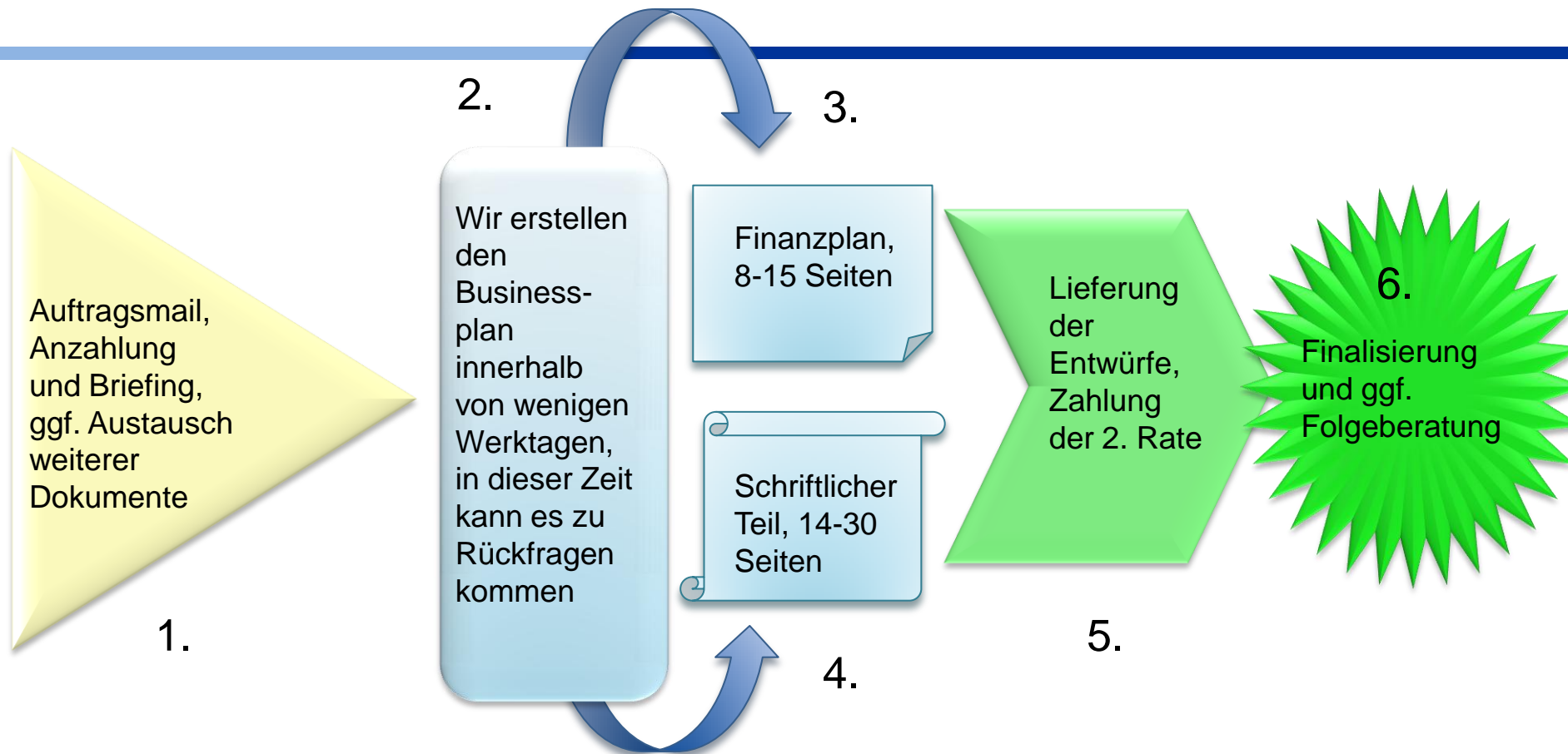
2.3 Unsere Kunden

2.4 Ihr Ansprechpartner

2.5 Entscheiden Sie sich für BrainHive



# 1.1 Der Ablauf



2-3 Werktage

4-10 Werktage

2-5 Werktage

# 1.2 Einschätzung Ihres Projekts (1)

- Wir stufen Ihr Projekt in vier verschiedene Leistungsklassen ein: ASSIST, REGULAR, COMPLEX oder ENTERPRISE mit unterschiedlichen Preisen und Leistungsumfängen
- Unsere Einschätzung beruht u.a. auf Ihren Kapitalisierungszielen, Anforderungen an das technische Verständnis, Anzahl der Geschäftsgegenstände und Gründungssituation (Neugründung vs. Fortführung vs. Turnaround etc.)
- Bei REGULAR, COMPLEX und ENTERPRISE Plänen ist das offene Finanzplan-Formelwerk in Excel im Leistungsumfang enthalten. Bei ASSIST wird der Finanzplan als PDF geliefert



## 1.2 Einschätzung Ihres Projekts (2)

- Neben den Paketangeboten gibt es die Möglichkeit, individuelle Businessplanerstellungen zu beauftragen. Außerdem gibt es die Möglichkeit, Expressaufträge anzuweisen sowie besondere Konditionen bei Serienbeauftragungen
- Bei BrainHive sind Korrekturschleifen in normalem Umfang immer im Paketpreis inklusive. Nur falls das Briefing unvollständig war, Standortänderungen oder Änderungen des Geschäftsgegenstandes gewünscht sind, kann es sein dass abhängig vom Aufwand ein (meist geringes) Delta berechnet werden muss

# 1.3 Unser Ziel

Unser Ziel für Ihren Businessplan ist Ihre vollständige Zufriedenheit.

Insbesondere achten wir auf die folgenden Punkte:

- ✓ Der Businessplan schafft es, das Interesse potentieller Kapitalgeber zu erwecken, weil er plausibel und professionell formuliert ist und authentisch die Stärken des Gründers/Gründerteams beleuchtet.
- ✓ Der Plan steht pünktlich und in guter Qualität bereit. Zu jedem Zeitpunkt haben Sie das Gefühl, zu verstehen was wir machen und aus welchem Grund.
- ✓ Der Plan enthält Informationen - insbesondere zum Markt und dem Wettbewerb - und strategische Ideen, die Ihnen helfen, Ihre unternehmerische Tätigkeit noch planvoller und intelligenter anzugehen.

Unser wichtigstes Ziel:

→ **Ihr guter Start in das Unternehmertum bzw. eine erfolgreiche (Wieder)-Aufnahme Ihrer Geschäftsaktivität.**



# 1.4 Know-How für das Finanzierungsgespräch (1)

**Hinweis:** Die auf diesen Folien genannten Punkte bieten lediglich einen kurzen Einblick

Finanzierung ist der häufigste Grund für eine Businessplanerstellung. **Leider kann selbst der beste Businessplan nicht als Freischein für eine Fremdfinanzierung in der gewünschten Höhe verstanden werden.** Folgende Faktoren sind neben einem guten Plan ausschlaggebend:

- Die richtige **Anlaufstelle** wählen: Bankdarlehen, öffentliche Hand, private Investoren (ggf. Freunde/Familie) und schon bei der Annäherung auf professionelle Kommunikation achten
- In der Regel werden Gründer Finanzierungsgespräche/Interviews durchlaufen müssen. **Bereiten Sie sich gut vor**, siehe auch unsere Tipps auf <http://www.brainhive.de/wissenssammlung/23-goldene-tipps-zur-vorbereitung-von-bankgesprachen/>
- Studieren Sie den Plan und **kennen Sie die wichtigsten Finanzzahlen**



# 1.4 Know-How für das Finanzierungsgespräch (2)

**Hinweis:** Die auf diesen Folien genannten Punkte bieten lediglich einen kurzen Einblick

Nachfolgend die häufigsten Fragen, die in den Finanzierungsgesprächen von Seiten des Kreditgebers abgefragt werden

- Fragen nach Ihren **Qualifikationen**, insbesondere Gründungs-/Führungserfahrung **und Ihrer Persönlichkeit als Gründer**
- Fragen nach vorhandenem **Eigenkapital** und Sicherheiten
- Fragen nach der Grundlage, nach denen Sie Ihren **Umsatz** schätzen (Fragen nach den Marktanteilen und der Markteintrittsstrategie)
- Fragen nach den **Risiken** und wie Sie diese ausschalten/minimieren wollen
- Fragen nach sämtlichen **Inkongruenzen**, etwa bezüglich Ihres beruflichen Werdegangs (wir versuchen immer, den Plan 100% plausibel erscheinen zu lassen, es kann aber trotzdem passieren, dass etwas dem Gegenüber nicht ganz klar ist)





## 2.1 Warum BrainHive?

Unser Service ist die **Komplettlösung Ihrer Businessplananforderungen**

- ✓ **Komplette** Erstellung des schriftlichen Teils (bestehend aus 18-26 Einzelpunkten, unter anderem professionelle Markt-, Wettbewerbs- und Risikoanalysen)
- ✓ **Komplette** Erstellung des Finanzteils (je nach Leistungsumfang, 3-5 Jahre Planungshorizont, Umsatzherleitung, Liquiditätsanalyse/Finanzkennzahlen etc.)
- ✓ **Komplette** Verarbeitung all Ihrer Daten (Briefing per Telefon, Email oder Fragebogen, Zusendung aller gewünschten zusätzlichen Dokumente und Einarbeitung dieser in den Plan)
- ✓ **Komplette** Korrekturzyklen und Finalisierung (Einarbeitung aller Korrektur-/Änderungswünsche im üblichen Umfang, Möglichkeit der Ergänzung mit neuen Informationen gemäß der Entwicklung Ihrer Gespräche)
- ✓ **Komplette** Folgeberatung, Verständnisgarantie und weitere Garantien



## 2.2 Unsere Stärken

Auf BrainHive Consulting verlassen sich Gründer seit 2007. Mit Wurzeln in der konventionellen Unternehmensberatung und Markteintrittsberatung und einem Ableger im Bereich Marketing (BrainHive-Ethical-Marketing.com) gehören wir zu den gründerfreundlichsten Beratungen am Markt.

Warum uns clevere Gründer vertrauen:

- Jahrelange **Erfahrung** in der Businessplanerstellung, effiziente Arbeitsweise und starkes Know-How.
- Großartiges Team, welches **Expertise und Kundenorientierung** vereint- von Gründern, für Gründer.
- Mit über 350 erfolgreich abgeschlossenen Businessplanprojekten und echter **Leidenschaft für das Unternehmertum** gehen wir die Extrameile für Ihren Erfolg.

**Auf den Punkt gebracht:**  
**BrainHive bietet die perfekte Lösung für die Erstellung Ihres Businessplans, um Ihnen den Start in das Unternehmertum so leicht wie möglich zu machen**



### Auszug aus unserer Referenzenliste

- Über 500 Business- und Finanzpläne aus über 80 Branchen (Stand 2016)
- Über 20 detaillierte Wertpapierportraits/-Analysen
- Über 25 detaillierte Branchen-/Rohstoffportraits und Investmentbroschüren

### Exemplarisches Kundenfeedback

*„Herr Görbert hat die Finanzplanung und Businessplanerstellung für die Expansion unserer Firma Höhenbalance übernommen. Ich war sehr zufrieden mit seiner Leistung. (...) Mir sind während unserer Zusammenarbeit vor allem die jederzeit gute Erreichbarkeit und Erklärungsfreudigkeit von Herrn Görbert aufgefallen. Es ist sehr schön für mich zu wissen, dass ich jederzeit auf einen so verlässlichen Experten zurückgreifen kann und würde BrainHive auf jeden Fall weiterempfehlen.“*

**Klaus Albrecht, Höhenbalance Marketing und Vertriebs GmbH, Höhenluftgeneratoren,  
[www.hoehenbalance.de](http://www.hoehenbalance.de)**



## 2.4 Ihr Ansprechpartner: Joachim Görbert



“*Ich glaube an den Unternehmergeist und das Recht eines Jeden, seine Träume zu leben.  
Gute Idee? Gutes Kompetenzprofil? Dann soll es am Plan nicht scheitern. Ihr Businessplan-Erfolg ist meine Mission.*”



**Joachim Görbert**

Gründer und Inhaber  
BrainHive.de und BrainHive-Ethical-Marketing.com

### Meine Kontaktdaten:

Büro Hofheim: +49 (0) 6192 7034153  
E-Mail: [jgoerbert@brainhive.de](mailto:jgoerbert@brainhive.de)

Mobil Deutschland : +49 1573 926 162 8  
Web: [www.brainhive.de](http://www.brainhive.de)

## 2.7 Entscheiden Sie sich für



Angesichts der hohen Anforderungen, welche aktuell an Gründer für die Erlangung einer Gründungsfinanzierung gestellt werden, sollten Sie möglichst **nicht** mit einer „Trial and Error“-Strategie an die Businessplanerstellung herangehen. Ohne gute Beratung

- ✘ Dauert es bis die Finanzierung steht **statt 1 bis 2 Monate 6 bis 8 Monate oder länger** (oder Sie scheitern komplett).
- ✘ Müssen Sie **viel schwieriger zu bewältigende Finanzierungsgespräche** führen, weil der Bankberater/Kreditgeber Sie besonders sorgfältig „abklopfen“ muss.
- ✘ **Entgehen Ihnen wichtige Überlegungen**, welche für einen Erfolg Ihrer Gründung unablässig sind und Sie in finanzielle Schwierigkeiten bringen, noch bevor Sie einen Cent Gewinn gemacht haben.



## 2.7 Entscheiden Sie sich für



**Fazit: BrainHive bedeutet Professionalität, Schnelligkeit und Präzision. Wir eliminieren Ihre Businessplan-Hürde rasch und vollständig. Sie profitieren von erstklassiger Kundenbetreuung, günstigen Konditionen und genießen zu jedem Zeitpunkt die volle Transparenz und Nachvollziehbarkeit unserer Beratung und Leistungserfüllung.**

Entscheiden Sie sich deshalb für BrainHive.

**BrainHive. Von Gründern- für Gründer.**

